



L'ENTREPRISE

Vous êtes dynamique et persuasif et le domaine de la vente vous passionne ? Global Sécurité est présentement à la recherche d'un(e) Représentant(e) des ventes. Notre industrie connaît une croissance rapide partout en Amérique du Nord et constitue un secteur d'avenir prometteur.

Notre mission est d'apporter une tranquillité d'esprit à notre clientèle. Nos produits vont du système d'alarme standard contre le vol et les incendies jusqu'aux systèmes complets de domotique (maison intelligente).

Nos valeurs sont basées sur le respect des individus et de l'environnement, le développement continu des compétences individuelles, l'utilisation du plein potentiel de chacun de nos employés et la synergie d'équipe vers l'accomplissement d'objectifs communs. En joignant Global Sécurité, vous choisissez l'un des meilleurs employeurs dans l'industrie de la sécurité au Canada. Avec notre équipe vous avez non seulement un travail dans un environnement motivant mais surtout une possibilité de carrière à la hauteur de vos aspirations et de vos compétences.

COMPÉTENCES

- Vous êtes en mesure d'analyser les besoins du client et faire les bonnes recommandations
- Vous détenez une attitude positive et un comportement professionnel
- L'atteinte d'objectifs précis vous motive
- Vos aptitudes de communication vous permettent d'influencer les gens

PRÉREQUIS

- Posséder un minimum de deux ans d'expérience dans le domaine de la vente
- Détenir un diplôme d'études collégiales en administration ou en gestion de commerces (ou études connexes) ou un diplôme d'études professionnelles en vente-conseil
- Avoir accès à une voiture

VOTRE MANDAT

Rencontrer les clients qui désirent obtenir de plus amples informations sur les outils de sécurité que nous offrons :

- Systèmes de sécurité contre le vol et les incendies
- Boutons d'urgence médicale
- Système de contrôle domotique (maison intelligente)
- Caméras de surveillance
- Conclure les ventes et remplir les contrats selon les politiques de la compagnie

HORAIRE ET CONDITIONS DE TRAVAIL

- Vous devez être disponibles du lundi au vendredi de 13h00 à 20h00 et le samedi de 10h00 à 15h00
- Les rendez-vous sont fournis par l'entreprise (moyenne de 20 à 30 rendez-vous par semaine). Aucun besoin de faire de prospection.
- Allocation de déplacement jusqu'à 600\$ par mois
- Bonis de vente et concours mensuels

POUR POSTULER

Veuillez transmettre votre candidature à lpicardayoub@globalsecurite.ca en précisant le titre du poste ou appelez directement au **1-877-575-3555, poste 105**. Veuillez noter que seuls les candidats sélectionnés seront contactés en entrevue.