

# **TOMMY HILFIGER**

## **JOIGNEZ-VOUS À L'ÉQUIPE & OPTEZ POUR UNE MARQUE EMBLÉMATIQUE!**

*Avec plus de 50 emplacements de détail à l'échelle du Canada, la croissance constante de Tommy Hilfiger est attribuée à l'engagement et au dévouement de nos employés depuis notre première apparition sur le marché Canadien en 1989. Chez Tommy Hilfiger Canada, nous cultivons une philosophie de développement personnel et professionnel. Une carrière dans notre entreprise mène à l'excellence, tout en mettant l'accent sur la gestion de la marque, la communication claire des attentes, la constance de l'exécution, la détermination en vue de surpasser les normes, le traitement juste de tous les employés, et un environnement de travail dynamique et en constante évolution.*

*La marque Tommy Hilfiger crée un style de vie qui sert d'inspiration aux gens à croire que tout est possible. La marque est synonyme de gens qui s'amuse, qui profitent de la vie, qui s'entraident à réussir et qui traitent les autres avec respect. Et, faisant partie intégrante de cette marque, vous aussi allez vivre ce phénomène de mode.*

### **TOMMY HILFIGER OFFRE:**

- Salaire concurrentiel
- Assurance et REER pour les employés à temps plein
- Excellents rabais sur la marchandise
- Formation et perfectionnement
- Possibilités d'avancement

### **ASSOCIÉ AUX VENTES (TEMPS-PLEIN ET TEMPS-PARTIEL)**

**EMPLACEMENT :** Tommy Hilfiger –Mirabel - Premium Outlet

### **RESPONSABILITÉS:**

- Vendre et promouvoir la marchandise Tommy Hilfiger en mettant en pratique les normes du Service à la clientèle dynamique.
- Aider l'équipe de gestion de la boutique à effectuer les fonctions opérationnelles et de génération des ventes en boutique.
- Veiller à assurer la satisfaction de la clientèle et le respect des politiques et procédures de l'entreprise et des meilleures pratiques établies.
- Fournir un service dynamique, efficace et fiable au comptoir-caisse.
- Travailler en fonction d'un objectif en se concentrant sur la qualité du service, la satisfaction de la clientèle et les résultats financiers.
- Fournir des résultats opérationnels tangibles.
- Effectuer une variété d'activités opérationnelles selon les directives du gérant de boutique ou du gérant en fonction.
- Bien travailler dans un environnement d'équipe, créer de l'énergie et de l'enthousiasme par rapport aux objectifs et valeurs partagés, contribuer à un environnement de confiance et de respect, agir avec rapidité et intégrité, démontrer une souplesse et SAVOIR S'AMUSER!

### **QUALIFICATIONS:**

- Posséder un minimum de six mois d'expérience en tant qu'associé aux ventes (désiré, mais pas obligatoire)
- Au minimum, détenir un diplôme d'études secondaires ou l'équivalent.
- Capable de communiquer avec les clients et le personnel en boutique
- Circuler partout dans la boutique incluant le plancher de vente, l'arrière-boutique et le bureau; lever des objets lourds, s'étirer et se pencher; travailler avec une caisse enregistreuse et un ordinateur de bureau.
- Volonté de travailler selon un horaire flexible afin de répondre aux besoins de l'entreprise, y compris des quarts de travail en soirée, pendant les week-ends et les congés.

**POUR POSTULER :** Accédez au lien suivant :

<https://careers.pvh.com/ca/fr/search-results?qcity=Mirabel&qstate=Quebec&qcountry=Canada>

*PVH Canada inc. est un employeur qui souscrit au principe de l'égalité d'accès à l'emploi. Il est possible d'accommoder les candidats sélectionnés pour une entrevue.*